

DEIN DIREKTER EINSTIEG

KI-Rat: fünf Rollen für deine nächste große Entscheidung

Prüfe deine Idee in Claude auf Risiken, Chancen und offene Annahmen. Mit deutschem Kopierprompt, Workshop-Beispiel und konkretem Praxistest.



- 01 Neuen Chat in Claude öffnen.
- 02 Vollständigen Prompt kopieren und den Eingabeblock mit eigenen Fakten ersetzen.
- 03 Rückfragen beantworten, Gegenargumente prüfen und den vorgeschlagenen Praxistest selbst durchführen.

[Anleitung öffnen ↗](#)[Mehr Anleitungen ↗](#)

Jeden Sonntag: KI-News, ein Trick zum Ausprobieren und ein Dokument zum Nachlesen.

[Zum Newsletter ↗](#)[Zur Community-Warteliste ↗](#)

Download und Anleitung bleiben frei zugänglich. Die folgenden Seiten enthalten die vollständige Anleitung und die Original-Links. Gestalterisch überarbeitet am 20.10.2026; Inhaltsbasis 20.10.2026; ausgewählte Aktualisierungen im Text.

Claude gibt dir zu oft **recht.**

Fünf Rollen. Ein Vorsitzender. Dein nächster Schritt.

Du willst ein Angebot starten, einen Auftrag annehmen oder deinen Ablauf ändern? Prüfe Gegenargumente und offene Annahmen, bevor du dich festlegst.

So startest du

1. Öffne einen neuen Chat in Claude.
2. Kopiere den vollständigen Rat-Prompt.
3. Ersetze den Eingabeblock: Entscheidung, Optionen, Ziel, Zeit, Budget und Fakten.
4. Beantworte nötige Rückfragen.

Claude-Konto nötig. Keine Installation, keine API. Nutzung im Rahmen deines Tarifs.

Diese fünf Stimmen prüfen deine Idee

Kritiker

Was geht schief? Woran merkst du es früh?

Analytiker

Welche Annahme trägt die Idee? Was ist belegt?

Visionär

Welche Chance habe ich bisher übersehen?

Außenseiter

Welche einfache Frage stellt jemand ohne Branchenwissen?

Macher

Was ist am Montag mein erster konkreter Schritt?

Ein Modell simuliert fünf Berater und den Vorsitzenden. Die Rollen prüfen ihre Argumente gegenseitig; der Vorsitzende bündelt den nächsten Schritt. Keine unabhängigen Modelle, keine echte Blindbewertung.



Erst Nachfrage prüfen. Dann Folien bauen.

Ein KI-Workshop für deine Videokunden.

Dein Ausgangsmaterial

Du schneidest Videos für kleine Unternehmen. Zwei Kunden fragen nach einem KI-Workshop: zwei Stunden, 190 € pro Person.

Mindestens vier bezahlte Plätze sind dein Startkriterium, acht die Obergrenze. Bisher keine Buchungen.

Du hast vier Stunden für Vorbereitung und Nachfrageprüfung, zusätzlich zwei Stunden Durchführung. Ausgaben: maximal 100 €.

2 Interessenten $\neq$ 4 ^{bezahlte} Buchungen

Nachfrage prüfen → Ab 4 Buchungen vorbereiten

Was die Prüfung sichtbar macht

Kritiker: Zwei Interessenten sind keine vier Käufer.

Analytiker: Interesse an KI belegt noch keine Zahlungsbereitschaft.

Visionär: Ein konkretes Ergebnis macht das Angebot greifbar: aus Stichpunkten drei Social-Media-Beiträge entwickeln.

Außenseiter: Was kann ich danach selbst? Was muss ich mitbringen?

Macher: Erst Ergebnis und Termin skizzieren, dann

Buchungsbereitschaft prüfen.

Empfehlung: Erst mit den Interessenten die gewünschte Aufgabe klären und bezahlte Nachfrage prüfen. Noch keine fertigen Folien bauen.

Eigene Musterlösung, keine getestete Claude-Ausgabe. Vier Plätze ergeben 760 € Umsatz vor Kosten und Steuern, nicht Gewinn. Zeitaufwand und mögliche Rückzahlungen mitdenken.

03 / AUS DEM RAT WIRD EIN TEST

Ein Schritt, den du wirklich **prüfen** kannst.

Verlange eine Entscheidung mit Bedingungen.

Empfehlung + stärkster Einwand

Welche Option passt? Was spricht am stärksten dagegen?

Offene Annahme + kleiner Praxistest

Was fehlt noch? Welche Handlung liefert diese Information?

Beobachtbare Entscheidungsschwelle

Welches Ergebnis führt zu welchem nächsten Schritt?

Im Beispiel: vier bezahlte Plätze als selbst gewählte Schwelle, keine Erfolgsformel. Ohne Buchungen Thema, Preis oder Zielgruppe neu prüfen.

Wenn alle nur zustimmen

„Prüfe eure Empfehlung erneut: Welche meiner Angaben rechtfertigt sie? Welche Annahme wurde stillschweigend ergänzt? Nenne den stärksten belegbaren Gegenfall und ändere die Empfehlung, falls er sie kippt. Erfinde keinen Widerspruch nur, damit die Rollen verschieden klingen.“

Vor dem nächsten Schritt

Zahlen nachrechnen. Fakten von Vermutungen trennen. Zeit und Budget abgleichen. Ist klar, was du tust und woran du das Ergebnis erkennst? Wenn nicht, genau dort eine Korrektur verlangen.

Höchstens zwei Korrekturrunden. Rechnungen, simulierte Rollenprüfung und offene Praxistests getrennt ausweisen. Die Vorlage verschickt nichts.

[Vollständigen Prompt öffnen](#) →

[Zur Community-Warteliste](#) →

Trag dich gern ein. Prompt und Playbook bleiben frei.

Zum Reel von Willi: fünf Berater plus Vorsitzender. Inspiration, Quellen und technische Abgrenzung auf der Begleitseite.